

ALLE REEDEREIEN.
EIN ANSPRECHPARTNER.
IHR VERKAUFSVORSPRUNG.

 **MEINE
KREUZFAHRT**
CRUISE CENTER



*Wir haben unseren Vertrieb
vom Counter aus gedacht.*

TEIL DER



www.meinekreuzfahrt.com/partner

*Meine Kreuzfahrt =
Volle Fahrt voraus!*



WIR STEUERN DAS BACKOFFICE, SIE DEN VERKAUF.

Die Veranstaltermarke MeineKreuzfahrt wird von der bestfortravel GROUP (Teil der RT/Raiffeisen Touristik Group) betrieben. Über 30 Kreuzfahrtexperten arbeiten mit nahezu allen Reedereien der Welt – von der Hochseekreuzfahrt über Flussreisen bis zur Luxus-, Privat- oder Gruppenreise. Wir stellen Know-how und Abwicklung Ihnen als Vermittler zur Verfügung: Sie verkaufen erstklassige Kreuzfahrt-Pakete, ohne selbst Veranstalter zu werden – risikofrei, unter unserer Flagge. Kurz: ein starkes Backoffice ohne Mehraufwand, zu fairen Konditionen.

- **Unsere Stärke – Ihr Verkaufsvorteil.**

Profitieren Sie von über 200 Kreuzfahrt-Paketen mit über 500 Terminen pro Jahr. Hochsee & Fluss. Weltweit.

- **Fundierte Beratung, ohne selbst Spezialist zu sein.**

Wir geben unser Detailwissen zu Schiffen, Kabinenkategorien und Routen direkt an Sie weiter, damit Sie Ihre Kunden souverän beraten können.

- **Sicherheit für Ihr Geschäft.**

Als Veranstalter tragen wir die vollständige reiserechtliche Verantwortung. Sie beraten Ihre Kunden, empfehlen die passende Route und schließen den Verkauf ab. Die Veranstalterhaftung bleibt bei uns. Diese klare Rollenteilung gibt Ihnen den Freiraum, sich auf das zu konzentrieren, was Sie am besten können: Ihre Kunden beraten und begeistern.

- **Der Kundenkontakt bleibt bei Ihnen.**

Sie führen das Gespräch mit Ihren Kunden, von der ersten Beratung bis zur Buchung. Reservierung, Abwicklung und Abrechnung übernehmen wir, zuverlässig und ohne dass Sie sich darum kümmern müssen. So behalten Sie die Hände am Steuer, während wir im Hintergrund für einen reibungslosen Kurs sorgen.

- **Die Kreuzfahrt-Manufaktur.**

Schicken Sie uns Ihre Kundenanfrage und wir erstellen ein Angebot nach Maß. Das Kreuzfahrt-Paket als Pauschalreise.

SO EINFACH KOMMEN SIE AUF KURS.



Ein Agenturvertrag für das gesamte Portfolio.

Ein einziger Vertrag genügt, um unser komplettes Reedereiportfolio zu verkaufen.



Eine Agenturnummer für alle Umsätze.

Wir sind Veranstalter und tragen die reiserechtliche Verantwortung – Sie vermitteln.



Echte Kreuzfahrtexperten für alle Produkte.

Unser Team kennt jede Reederei und jedes Produkt aus dem Portfolio im Detail – das bedeutet für Sie: verbindliche Auskünfte ohne Rückfragen, schnellere Angebote und weniger Beratungsrisiko im Kundenkontakt.



Attraktive Provisionen.

Wir bieten die volle Provision auf den gesamten Warenkorb.

xxxxx-A

Reisen einfach suchen. Und buchen.

Neben unserem Reisebüroportal, .BOSYS Software GmbH und CruiseCompass, können Sie unsere Programme ganz einfach in vielen weiteren CRS-Systemen buchen.



*Wir haben unseren Vertrieb
vom Counter aus gedacht.*



FÜR JEDEN KUNDEN DIE PASSENDE REISE.

Wir bündeln die Angebote führender Reedereien zu Paketen, die genau auf Ihre Kunden zugeschnitten sind, vom Familienurlaub bis zur Luxusreise, von der kurzen Flusskreuzfahrt bis zur großen Weltreise. Aus unserem breiten Portfolio wählen Sie das passende Produkt für Ihre Kunden.



Kreuzfahrt-Kombinationen:

Wir bieten Ihren Kunden eine breite Palette an exklusiven Kreuzfahrt-Kombinationen weltweit. Wählen Sie dabei aus unzähligen Programmen im Hochseebereich und profitieren Sie von vielen Inklusivleistungen und Extras.

Flusskreuzfahrt-Kombinationen:

Als Spezialist für Flusskreuzfahrt-Kombinationen stellen wir das komplette Paket zusammen – Sie müssen nichts mehr suchen oder ergänzen. Ob ein Stop-over in einer spannenden Metropole, ein erholsamer Badeaufenthalt oder eine erlebnisreiche Rundreise – wir verbinden Flussreisen rund um den Globus mit so vielem mehr.





Dynamische Paketierung:

Kreuzfahrt und Rundreise? Kreuzfahrt und Badeverlängerung?
Kein Problem! Teilen Sie uns Ihre Wünsche zu individuellen FIT-Paketen mit. Sie konfigurieren mit Ihren Kunden und wir erstellen die Pauschalpakete.



Gruppenreisen / Incentives:

Ihre Gruppe nach Maß. Von der ersten Idee bis zum Reiseabschluss. Ob Kleingruppe oder Vollcharter, ob Betriebsausflug oder Musikreisen, unsere Kreuzfahrt-experten übernehmen die komplette Organisation.

Private Tour Manufaktur rund um Kreuzfahrterlebnisse:

Ihre Kunden wollen mehr als das Standardpaket? Unsere Produktmanager bauen die komplette Wunschreise um jede Kreuzfahrt herum – von der Anreise bis zur ausgefallenen Rundreisekombination. Sie verkaufen, wir paketieren.



SO KÖNNEN SIE UNSERE REISEN BUCHEN.

Über unser Buchungsportal mit Reisebüro-Login unter www.meinekreuzfahrt.com/partner



• Buchen über CRS:

.BOSYS | FROM  TRAVELSOFT



amADEUS

Sabre / *Travel Network*

• Buchungsbeispiel für TOMA:

Weitere Beispiele inkl. detaillierter Anleitungen finden Sie auf unserer Partnerwebsite.

Aktion: **BA** Veranstalter: **ATO** Reiseart: Personen: **2** Agentur-Nr.: Vorgangs-Nr.: Berater: Seite 1 / 1

Mark.	Anf.-Code	Leistungs-Code	Unterbr.	Vpfl.	Bel.	Anz.	Von	Bis	Teilnehmer-Zuordnung	Status	Preis
01	F	FRA TFSK00XX				2	01Jan30	15Jan30	1,2		4598,00
02	H	TFSK00XX	ABV2			1	01Jan30	15Jan30	1,2		
03	KV										
04											
05											
06											

F: H:FRA-TFS-X 01.01.2030 R:TFS-FRA-X 15.01.2030
FRA-TFS-X DE 0000 DI 08:00 11:00 20 TFS-FRA-X DE 0000 DI 13:00 18:00 20

Ziel : AIDAcosma - Kanaren & Madeira ab Teneriffa inkl. Badeverlängerung
1 x Hotel: Doppelzimmer, Kreuzfahrt: Balkonkabine 2-Bett, BV

Nr. Anrede	Name/Vorname/Titel	Alter/Geburtsdatum	Preis	Nr. Anrede	Name/Vorname/Titel	Alter/Geburtsdatum	Preis
01			2299,00	02			2299,00
03				04			
05				06			

Bemerkungen: Gesamtbetrag: EUR 4598,00

Kunden-Name: Vor-/Titel: Telefon-Nr.:
Straße, Nr.: PLZ, Ort: Mobil-Nr.:
Zusatzinfo: E-Mail:

TV: KS: Auftragsnr.: Bef.: RA: Pers.: Ziel: Dauer: P: Buchungskanal: Vers.:

**Hier finden Sie alle wichtigen Infos
und Buchungsanleitungen:**

www.meinekreuzfahrt.com/partner



Einfach scannen!

*Theorie gibt es überall.
Bei uns bekommen Sie die Praxis dazu.*



SO UNTERSTÜTZEN WIR IHREN VERKAUF.

Wir geben Ihnen die Werkzeuge, mit denen Sie Kreuzfahrten sicher und überzeugend verkaufen können. Praxiswissen, das im Kundengespräch hilft und überzeugt.

- **Schulungen und Webinare:**
regelmäßig aktuelles Produktwissen für Sie und Ihr Team.
- **Infotouren & FAM-Trips:**
Schiffe und Reedereien selbst erleben – für noch authentischere Beratung.
- **Werbemittel:**
entdecken Sie unsere informativen Kreuzfahrtfolder – gerne auch als digitale Mutation als Inspiration für Ihre Kunden.
- **Reisebüro-Newsletter:**
erhalten Sie regelmäßig Infos zu neuen Reisen, Aktionen, Katalogen, u.v.m.
- **Faktsheets:**
von Buchungsanleitungen bis hin zu detaillierten Reiseprogrammen zu jedem Produkt.
- **PEP-Angebote:**
profitieren Sie von unseren Sonderraten. Nur was man selber kennt, verkauft man gut und gerne.



*Sie benötigen mehr Infos?
Dann einfach scannen.*



WIR FREUEN UNS AUF EINE ERFOLGREICHE ZUSAMMENARBEIT!

MeineKreuzfahrt Agenturbetreuung

Sie haben Fragen zur Zusammenarbeit
oder zum Agenturvertrag?
Zögern Sie nicht, uns zu kontaktieren.

☎ +49 7141 70236 65

✉ partner@meinekreuzfahrt.com

MeineKreuzfahrt Gruppenabteilung & FIT

Benötigen Sie Unterstützung bei
Gruppenanfragen oder haben Sie
Fragen zu unseren Angeboten.
Dann wenden Sie sich bitte an unser
Kompetenzcenter.

☎ +49 7141 70236 75

✉ anfragen@meinekreuzfahrt.com

MeineKreuzfahrt PrivateTour Manufaktur

Ihre Kunden wünschen kreative Vor- oder
Nachprogramme oder individuelle Rundreise-
& Kreuzfahrt-Kombinationen? Unsere
ExpertInnen stehen Ihnen für besondere
Kundenwünsche gerne zur Verfügung.

☎ +49 7141 70236 85

✉ anfragen@meinekreuzfahrt.com

www.meinekreuzfahrt.com/partner

